Opti-Serv

*https://www.optiserv.fr/poste/charge-de-developpement-commercial-evenementiel/*

# CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL-ÉVÉNEMENTIEL

**Organisme employeur**
Optiserv Madagascar

**Type de poste**
Temps plein

**Durée du contrat**
CDI

**Lieu du poste**
Antananarivo, Antananarivo

**Date de publication**
avril 10, 2026

**Valide jusqu'au**
30.09.2026

## Description

Véritable moteur de notre croissance, vous développez notre réseau de partenaires à travers les événements en France. Vous pilotez nos projets événementiels de A à Z avec un seul objectif : générer des opportunités commerciales concrètes.

## Responsabilités

*En tant que responsable de notre présence événementielle et commerciale, vous devrez :*

- Identifier et rechercher des partenaires potentiels via les salons et événements en France.
- Sélectionner les événements pertinents grâce à une veille stratégique et concurrentielle.
- Planifier et organiser la participation aux événements (calendrier, coordination globale).
- Gérer la logistique : stands, supports, déplacements et relations organisateurs.
- Générer des leads, qualifier les prospects et assurer le suivi jusqu'à la création d'opportunités commerciales.
- Analyser les résultats des actions (ROI, performance) et proposer des améliorations.

## Qualifications

*Vous êtes le talent idéal si vous possédez :*

- Expérience en business développement, prospection ou événementiel (CRM et gestion de leads appréciés).
- Maîtrise de la prospection téléphonique et des techniques de vente B2B.
- Bonne utilisation des outils digitaux (CRM, emailing).
- Solides compétences en organisation et gestion de projets multi-tâches.
- Forte orientation résultats avec un esprit commercial développé.
- Excellentes capacités de communication et sens du relationnel.
- Autonomie, rigueur, proactivité et bonne gestion des priorités.