



<https://www.optiserv.fr/poste/charge-de-developpement-commercial-evenementiel/>

CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL-ÉVÉNEMENTIEL

Description

Véritable moteur de notre croissance, vous développez notre réseau de partenaires à travers les événements en France. Vous pilotez nos projets événementiels de A à Z avec un seul objectif : générer des opportunités commerciales concrètes.

Responsabilités

En tant que responsable de notre présence événementielle et commerciale, vous devrez :

- Identifier et rechercher des partenaires potentiels via les salons et événements en France.
- Sélectionner les événements pertinents grâce à une veille stratégique et concurrentielle.
- Planifier et organiser la participation aux événements (calendrier, coordination globale).
- Gérer la logistique : stands, supports, déplacements et relations organisateurs.
- Générer des leads, qualifier les prospects et assurer le suivi jusqu'à la création d'opportunités commerciales.
- Analyser les résultats des actions (ROI, performance) et proposer des améliorations.

Qualifications

Vous êtes le talent idéal si vous possédez :

- Expérience en business développement, prospection ou événementiel (CRM et gestion de leads appréciés).
- Maîtrise de la prospection téléphonique et des techniques de vente B2B.
- Bonne utilisation des outils digitaux (CRM, emailing).
- Solides compétences en organisation et gestion de projets multi-tâches.
- Forte orientation résultats avec un esprit commercial développé.
- Excellentes capacités de communication et sens du relationnel.
- Autonomie, rigueur, proactivité et bonne gestion des priorités.

Organisme employeur

Optiserv Madagascar

Type de poste

Temps plein

Durée du contrat

CDI

Lieu de poste

Antananarivo, Antananarivo

Date de publication

avril 10, 2026

Valide jusqu'au

27.05.2026