https://www.optiserv.fr/poste/charge-de-prospection-commerciale-b2b/

CHARGÉ DE PROSPECTION COMMERCIALE B2B

Organisme employeur
Optiserv Madagascar

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Antananarivo, Antananarivo

Date de publication
avril 10, 2026

Valide jusqu'au
01.07.2026

Description

Rattaché à l'équipe commerciale, vous êtes le premier point de contact de nos futurs partenaires. Votre objectif est de détecter de nouvelles opportunités d'affaires et de préparer le terrain pour nos conseillers en instaurant une relation de confiance dès les premiers échanges.

Responsabilités

Votre défi au sein de notre structure consistera à :

- Identifier et contacter des décideurs B2B qualifiés.
- Analyser les besoins clients et évaluer le potentiel des projets.
- Planifier les rendez-vous stratégiques pour les équipes de vente.
- Assurer le reporting rigoureux et le suivi des données prospects.
- Garantir une transmission fluide des dossiers aux commerciaux.

Qualifications

Pour réussir dans ce rôle, nous recherchons les qualités suivantes :

- Première expérience réussie en prospection ou relation client.
- Maîtrise irréprochable du français (oral et écrit).
- Excellente capacité d'écoute, d'analyse et d'adaptation.
- Aisance avec les outils informatiques et les environnements CRM.