



<https://www.optiserv.fr/poste/charge-de-prospection-telephonique-b2b/>

CHARGÉ DE PROSPECTION TÉLÉPHONIQUE B2B

Description

Votre mission n'est pas de vendre, mais de détecter des opportunités. En contactant des décideurs (Dirigeants, Responsables Marketing), vous identifiez leurs problématiques IT et Marketing pour leur proposer des accompagnements stratégiques.

Responsabilités

En tant qu'expert de la première approche, vous aurez pour missions de :

- Identifier les points de frustration des prospects liés à leurs prestataires actuels.
- Analyser le contexte client via une écoute active et approfondie.
- Planifier des rendez-vous qualifiés pour les experts.
- Mettre à jour l'outil de suivi et remonter les tendances du terrain.
- Incarner une image professionnelle et relationnelle irréprochable.

Qualifications

Ce poste est fait pour vous si vous réunissez ces critères :

- Expertise confirmée en prospection téléphonique B2B.
- Élocution en français parfaite, fluide et structurée.
- Parfaite aisance avec les outils digitaux (CRM, gestion d'agenda, solutions d'appel).
- Une affinité avec les secteurs Marketing ou IT est un sérieux atout.

Organisme employeur

Optiserv Madagascar

Type de poste

Temps plein

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

Antananarivo, Antananarivo

Date de publication

avril 10, 2026

Valide jusqu'au

27.04.2026