



<https://www.optiserv.fr/poste/prise-de-rendez-vous-b2b-secteur-energie/>

## PRISE DE RENDEZ-VOUS B2B – Secteur Énergie

### Description

Véritable moteur de notre croissance, vous intervenez en amont du cycle de vente pour promouvoir nos solutions énergétiques auprès d'une clientèle d'entreprises.

### Responsabilités

Au sein de notre cellule commerciale, vous aurez pour missions de :

- Prospecter des entreprises pour promouvoir nos solutions en énergie.
- Analyser les besoins spécifiques et détecter les leviers de croissance.
- Fixer des rendez-vous qualifiés pour les équipes de vente.
- Actualiser les bases de données et assurer le reporting de votre activité.

### Qualifications

Pour réussir dans ce défi, nous recherchons les qualités suivantes :

- Maîtrise de la prise de RDV B2B (une expertise en énergie est un atout).
- Excellente expression orale en français, avec un sens de la répartie.
- Fort esprit de conquête et culture du résultat.
- Rigueur, autonomie et parfaite aisance avec les outils CRM.

### Organisme employeur

Optiserv Madagascar

### Type de poste

Temps plein

### Durée du contrat

CDI

### Lieu du poste

Antananarivo, Antananarivo

### Date de publication

avril 10, 2026

### Valide jusqu'au

27.05.2026