https://www.optiserv.fr/poste/prise-de-rendez-vous-b2b-vente-dapplications/

PRISE DE RENDEZ-VOUS B2B – Vente d'applications

Organisme employeur
Optiserv Madagascar

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Antananarivo, Antananarivo

Date de publication
avril 10, 2026

Valide jusqu'au
28.05.2026

Description

Ambassadeur de notre expertise numérique, vous jouez un rôle clé dans notre expansion commerciale. Votre mission consiste à évangéliser nos solutions digitales auprès des entreprises et à ouvrir de nouvelles portes pour nos ingénieurs d'affaires.

Responsabilités

Vos enjeux majeurs pour ce poste seront les suivants

- Prospecter des entreprises pour présenter nos solutions digitales.
- Analyser les besoins clients et identifier les leviers de performance.
- Transformer les prospects en rendez-vous qualifiés pour les commerciaux.
- Actualiser le CRM pour garantir un suivi précis du pipe commercial

Qualifications

Vous êtes le candidat idéal si vous possédez les compétences suivantes :

- Expertise en prise de RDV B2B (idéalement dans l'univers digital).
- Parfaite aisance orale en français.
- Sens commercial affirmé et forte culture du challenge.
- Rigueur, autonomie et maîtrise opérationnelle des outils CRM.