https://www.optiserv.fr/poste/telecommercial/

TÉLÉCOMMERCIAL

Organisme employeur
Optiserv Madagascar

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Antananarivo, Antananarivo

Date de publication
avril 10, 2026

Valide jusqu'au
27.04.2026

Description

Véritable fer de lance de notre activité commerciale, vous développez notre portefeuille clients à travers une approche conseil. Votre rôle est de transformer chaque prise de contact en une opportunité d'affaires concrète en proposant des solutions adaptées aux besoins de nos prospects.

Responsabilités

Intégré(e) à notre force de vente, vous aurez pour missions de :

- Prospecter activement et contacter des décideurs ciblés.
- Identifier les problématiques clients pour présenter des offres pertinentes.
- Qualifier les leads et planifier des rendez-vous stratégiques B2B.
- Gérer votre pipe commercial et assurer un reporting rigoureux.
- Partager les retours terrain et les tendances du marché pour optimiser nos approches.

Qualifications

Vous avez l'esprit de conquête ? Nous recherchons :

- Excellente expression orale en français (fluide et structurée).
- Mental de « performer », orienté résultats avec un fort pouvoir de persuasion.
- Un premier parcours réussi en télévente ou relation client est un plus.
- Capacité à gérer les priorités avec rigueur et aisance sur les outils CRM.