https://www.optiserv.fr/poste/teleprospecteur-btob/

TÉLÉPROSPECTEUR BTOB

Organisme employeur
Optiserv Madagascar

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Antananarivo, 101, Antananarivo, Analamanga, Madagascar

Date de publication
avril 21, 2026

Valide jusqu'au
31.08.2026

Description

En tant que **Téléprospecteur BtoB**, votre mission principale est de conquérir de nouvelles opportunités commerciales. Vous êtes le premier point de contact avec nos futurs clients.

Responsabilités

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous pilotez votre activité avec autonomie :

- Identifier et cibler les décideurs via des campagnes d'appels, d'emails et de réseaux sociaux professionnels.
- Présenter nos solutions avec impact et susciter l'intérêt de vos interlocuteurs.
- Qualifier les besoins et fixer des rendez-vous stratégiques pour nos commerciaux terrain.
- Tenir à jour notre base de données et assurer un reporting rigoureux de vos indicateurs de performance (KPIs).

Qualifications

Afin de relever les défis de la prospection BtoB et d'instaurer une relation de confiance avec nos futurs partenaires, voici les prérequis attendus :

- Vous disposez de 3 à 4 ans d'expérience confirmée en prospection BtoB, idéalement en centre d'appels ou en télévente.
- Vous maîtrisez parfaitement les techniques de prospection et de vente à distance.
- Doté(e) d'une excellente aisance relationnelle, vous faites preuve de répartie et savez convaincre avec naturel.
- Rigoureux(se) et organisé(e), vous gérez efficacement vos fichiers en toute autonomie.
- Vous êtes à l'aise avec le Pack Office ainsi qu'avec les outils CRM.
- Une connaissance du secteur médical ou paramédical constitue un véritable atout.